



momentum project

Bases del Programa

Cuarta Edición México

2016

1) Introducción

Momentum Project es una iniciativa de Responsabilidad Social del Grupo BBVA dirigida a promover el emprendimiento. En México, el programa está liderado por BBVA Bancomer y New Ventures. Momentum Project 2016 busca potenciar el crecimiento de las pequeñas y medianas empresas (PyMEs) a través de asesoría estratégica y financiera, formación y mentoría en negocios y acceso a financiamiento.

Adicionalmente, en BBVA Bancomer creemos en los negocios responsables por lo que estamos convencidos que al fomentar el crecimiento de los negocios también podemos aumentar el impacto a la sociedad. De esta manera, *Momentum Project* se caracteriza no sólo por buscar el crecimiento del negocio, sino también por la exploración de cómo integrar el impacto en la actividad empresarial.

Objetivos

- Acelerar a 100 PyMEs innovadoras con potencial de crecimiento y escalabilidad; y que además deseen explorar su potencial de impacto social y/o ambiental
- Fomentar la colaboración y el intercambio de conocimiento entre emprendedores para la co-creación de valor económico, social y ambiental
- Apoyar el crecimiento de PyMEs por medio de un financiamiento adecuado y con condiciones preferenciales

2) ¿A quién va dirigido?

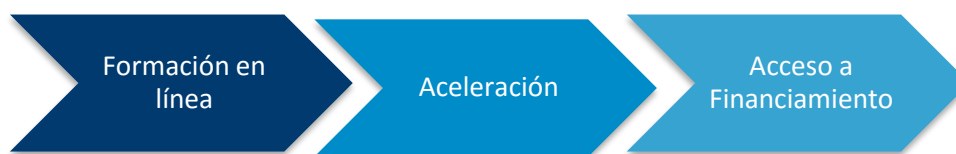
Este programa va dirigido a los emprendedores que lideran negocios innovadores, escalables, que están comprometidos con el desarrollo de su PyME y que quieren explorar el potencial de impacto social y/o ambiental de su empresa.

Este programa es sólo por invitación y tiene una capacidad para 100 emprendedores. Los primeros emprendedores en responder satisfactoriamente al proceso de registro serán aceptados en el programa.

3) ¿Qué ofrecemos?

Momentum Project ofrece a los emprendedores participantes un paquete único de formación, acompañamiento estratégico y acceso a financiamiento. El programa tiene un valor monetario aproximado de \$250,000 MXN.

El programa está conformado por 3 componentes principales:



Formación en línea

a) Cursos en línea del Tecnológico de Monterrey

El programa incluye un máximo de 30 horas de formación en línea por emprendedor en módulos que fortalecerán el conocimiento de los emprendedores en temas de negocios. El Tecnológico de Monterrey ofrecerá un catálogo de módulos disponibles para los emprendedores, quienes elegirán cuáles tomar con base en sus necesidades. Las 30 horas deberán ser completadas antes de que concluya el período de aceleración (para más información revisar el calendario al final de estas bases).

b) Talleres en línea de Educación Financiera BBVA Bancomer

Como parte del programa los emprendedores tomarán los tres talleres que BBVA Bancomer tiene en su programa de Educación Financiera. Los talleres son los siguientes:

- El flujo de efectivo. Negocios PyMEs
- El crédito. Negocios PyMEs
- La cobertura en un crédito

Para acreditar el componente de formación en línea, los emprendedores deberán enviar sus constancias de participación que serán entregadas por las respectivas instituciones que impartirán los cursos.

Aceleración con New Ventures

El objetivo de este componente es que los emprendedores, apoyados por mentores de BBVA Bancomer y el equipo de New Ventures, puedan identificar sus puntos críticos para crecer, obtengan asesoría financiera para poder acceder a financiamiento de BBVA Bancomer, e identifiquen el potencial de impacto social y ambiental de sus empresas.

Esta aceleración consiste en tres días de talleres presenciales que se llevarán a cabo en el Centro de Innovación de la Torre BBVA Bancomer en la Ciudad de México. Previo a estos talleres y con la guía de New Ventures, el emprendedor deberá de preparar materiales con el fin de aprovechar mejor las sesiones presenciales. Los talleres se llevarán a cabo en 4 grupos de 25 emprendedores cada uno.

Los gastos de traslado, hospedaje y alimentación durante la estancia en la Ciudad de México deberán de ser cubiertos por el emprendedor.

a) Trabajo de preparación

Para sacar mayor provecho de los talleres presenciales, se les pedirá a los emprendedores preparar materiales breves con antelación: 1) un cuestionario de diagnóstico de negocio; y 2) un *business model canvas*¹.

Los emprendedores recibirán por parte de New Ventures los materiales a preparar, así como una guía sobre cómo elaborarlos. Los emprendedores trabajarán en los materiales de preparación y enviarán sus documentos para ser revisados por analistas de New Ventures, quienes darán seguimiento, resolverán dudas puntuales y revisarán que los materiales estén completos antes de las sesiones presenciales.

Los emprendedores recibirán también materiales logísticos como una invitación para su sesión con fecha y lugar, cronograma general del proyecto (incluyendo fechas límite para entregar sus materiales), así como cualquier información adicional relevante.

b) Talleres presenciales

A lo largo de tres días, los emprendedores participarán en talleres de planeación estratégica, planeación financiera y definición de impacto social y ambiental. El objetivo es que cada emprendedor, al finalizar las sesiones, refine su plan estratégico, plan financiero y obtenga un mejor entendimiento de cómo poder lograr impacto social y/o ambiental a través de su actividad empresarial.

Todos los talleres serán dinámicos e involucrarán a analistas de New Ventures y mentores expertos de BBVA Bancomer.

¹ El *Business model canvas* es una herramienta de gestión de estrategia. Funciona como una plantilla visual en la cual se plasma la propuesta de valor y otros componentes clave del modelo de negocio. El *Business model canvas* permite describir, diseñar, evaluar, y analizar el modelo de negocio de una empresa.

Las fechas de las sesiones presenciales se comunicarán a los emprendedores una vez confirmada su participación. La estructura de las sesiones es la siguiente:

Horario	Día 1	Día 2	Día 3
08:30 - 09:00	Llegada y Registro		
09:00 - 10:00	Bienvenida (BBVA Bancomer y New Ventures)	Taller de Impacto Social y Ambiental	Taller de Planeación Financiera
10:00 - 12:00	Sesión de Inducción		
12:00 - 13:30	Taller de Estrategia de Negocios	Comida	
13:30 - 15:00	Comida		
15:00 - 18:00	Taller de Estrategia de Negocios	Taller de Planeación Financiera	Taller de Planeación Financiera

Para que la participación de los emprendedores sea considerada válida y se pueda acceder a los beneficios adicionales del programa, el emprendedor deberá de cumplir con lo siguiente:

- Entrega de materiales de preparación
- Asistencia puntual a los tres días de talleres
- Entrega de materiales elaborados durante los talleres: plan estratégico, plan de financiamiento y análisis de impacto

El programa no tiene costo alguno para el emprendedor. Sin embargo, si el emprendedor viaja desde fuera de la Ciudad de México, deberá cubrir todos los gastos relacionados con su viaje.

Acceso al financiamiento

Además de los componentes de formación y aceleración, los emprendedores serán candidatos a recibir un financiamiento para crecer su negocio con condiciones preferenciales por parte de BBVA Bancomer.

El financiamiento estará sujeto a la evaluación de crédito. Sin embargo, es indispensable cumplir con los siguientes requisitos:

Persona Física con actividad empresarial (FAES)	Persona Moral
Solicitud de crédito	Solicitud de crédito
Buen buró de crédito	Buen buró de crédito (incluyendo los representantes legales y todos los apoderados)
Dos años de antigüedad del negocio	Dos años de antigüedad del negocio
Alta en Hacienda	Alta en Hacienda
	Acta constitutiva del negocio
	Ningún apoderado deberá estar en buró de crédito

Beneficios adicionales

Terminando los módulos de aceleración y formación, BBVA Bancomer y New Ventures seleccionarán a 20 emprendedores con base en los siguientes criterios:

- Asistencia a todas las sesiones presenciales de aceleración
- Entrega de los materiales para los módulos de aceleración en tiempo y forma
- Acreditación de los cursos de formación en línea

Estos 20 emprendedores gozarán de los siguientes beneficios adicionales:

a) Curso en el IPADE Business School

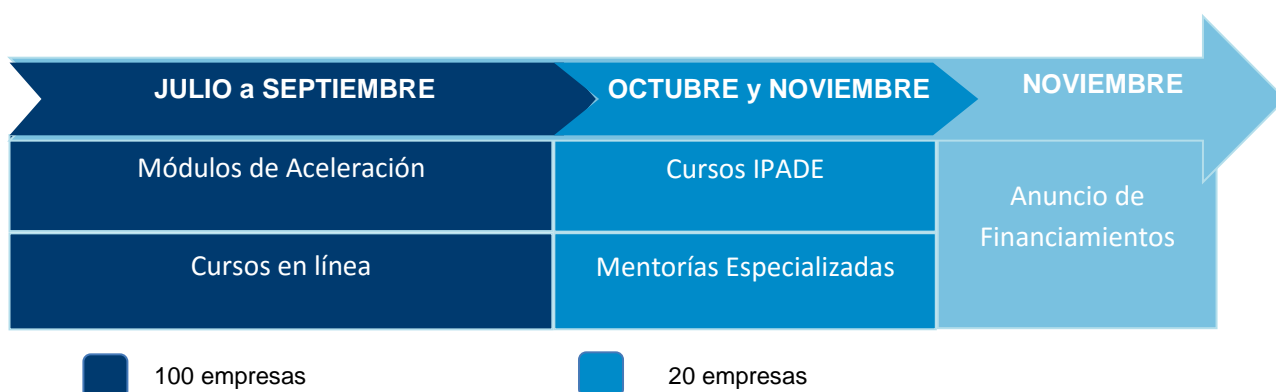
Los emprendedores seleccionados serán invitados a participar en el curso "El empresario y sus habilidades, factores medulares en el crecimiento" impartido por el IPADE Business School en los meses de octubre y noviembre en la Ciudad de México. En esta formación recibirán cursos en temas de negocio relevantes para hacer crecer su empresa. Este curso consistirá en 3 sesiones, dos días por sesión, 6 días en total.

b) Mentorías especializadas

Cada emprendedor seleccionado tendrá una sesión con un mentor especializado de BBVA Bancomer en temas relevantes para su negocio. Estos temas pueden incluir: asesoría legal, financiera, de mercadotecnia, ventas, estrategia digital, entre otros. Cada sesión durará entre 30 minutos y 1 hora y se llevará a cabo de manera remota o presencial, dependiendo de la disponibilidad del mentor y del emprendedor.

4) Calendario

El calendario de *Momentum Project 2016* es el siguiente:



5) Compromiso de cada emprendedor participante

La participación en *Momentum Project* brinda la oportunidad a cada emprendedor de tener acceso a un acompañamiento profesional y apoyo formativo valorado en aproximadamente \$250,000 MXN. Por este motivo, se piden los siguientes compromisos por parte del emprendedor:

- Completar las 30 horas de formación en línea del Tecnológico de Monterrey y enviar las respectivas constancias de participación
- Completar los tres talleres de Planeación Financiera de BBVA Bancomer y enviar las respectivas constancias de participación
- Dedicar como mínimo 6 horas para elaborar los materiales de preparación para la aceleración
- Acudir de manera puntual a los tres días de talleres de aceleración, necesarios para el acompañamiento estratégico del programa, los cuales se realizarán en la Ciudad de México. El emprendedor debe organizarse para estar desde el principio hasta el final de los talleres
- Elaborar los entregables de la aceleración: plan estratégico, plan financiero y análisis de impacto
- Facilitar la información solicitada de manera completa y diligente y dentro de la fecha límite de envío de la misma
- Colaborar en la realización de cualquier material de comunicación del programa incluyendo videos informativos

6) Sobre los socios

BBVA Bancomer

BBVA Bancomer es la institución líder en México en cartera de crédito y captación, con un enfoque de innovación que le permite ofrecer servicios bancarios a 19.3 millones de clientes, a través de una sólida infraestructura integrada por 1,800 sucursales, 7,700 cajeros automáticos, 125,000 terminales punto de venta. Con una constante inversión en sus canales electrónicos cuenta con el apoyo de 29,300 corresponsales bancarios y el portal bancario de mayor transaccionalidad, con 2 millones de clientes anuales. El uso de la más moderna tecnología en el servicio de Banca Móvil para operaciones por medio del teléfono celular con 546 mil usuarios registrados. La Responsabilidad Social Corporativa es una constante en el negocio bancario y por medio de la Fundación BBVA Bancomer se fomenta la educación, la cultura y el cuidado del medio ambiente.

New Ventures

Desde hace 12 años es la plataforma líder en Latinoamérica que cataliza empresas sociales y ambientales, y fortalece al ecosistema que las soporta a través de servicios y programas de aceleración, financiamiento y promoción. Hasta la fecha, la plataforma ha apoyado a más de 400 empresas de impacto.

Tecnológico de Monterrey

El Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey (ITESM) es una de las universidades con mayor reconocimiento académico en América Latina, una de las de mayor reputación por los empleadores en Latinoamérica y una de las mejores 100 del mundo. Teniendo una presencia más activa y característica en las áreas de negocio como de innovación a la tecnología por parte de las ingenierías.

IPADE Business School

El Instituto Panamericano de Alta Dirección de Empresa (IPADE Business School) es la escuela de negocios de la Universidad Panamericana (UP). Fue fundado en 1967 por prominentes empresarios con el objetivo de formar líderes en la Alta Dirección mediante una propuesta académica innovadora, enfoque global de los negocios, responsabilidad social y en apego a los principios cristianos, con el ánimo de transformar positivamente a las organizaciones de todos los sectores, y a la sociedad en general.

7) Contacto

Para más información, favor de dirigirse a nuestra página web (www.nvgroup.org/momentum) o contactarnos por correo electrónico en Jimena@nvgroup.org

Nombre: Jimena Hernández

Tel.: 01 (55) 5604 5555

Correo: Jimena@nvgroup.org

Dirección: Corina 59, Col. Del Carmen Coyoacán, 04100, CDMX

8) Anuncio de Privacidad

Al igual que hacemos con nuestros clientes, en BBVA Bancomer garantizamos la protección de los datos de los participantes en la Tercera Edición de *Momentum Project* México. El sello de confianza AMIPCI de la Asociación Mexicana de Internet nos avala y refleja nuestro compromiso de cumplir con la normatividad que nos resulta aplicable, el código de ética de la Asociación y los lineamientos de privacidad del Foro de Cooperación Económica Asia Pacífico.

BBVA Bancomer es una empresa firmemente comprometida en resguardar la seguridad y confidencialidad de los Datos Personales recolectados de todos quienes interactúan con ella, respetando siempre los derechos otorgados a los usuarios de nuestros servicios o participantes en nuestros programas por las leyes que regulan su actividad.

Nuestra Política de Privacidad sobre los datos de nuestros clientes o participantes en nuestros programas describe lo siguiente:

- Las reglas relativas a la recolección y tratamiento que se le da a la información que recibimos de las personas que libremente decidan o hayan decidido convertirse en nuestros clientes o participantes en nuestros programas
- La descripción del proceso que podrán seguir nuestros clientes o participantes en nuestros programas de conformidad con la legislación vigente establecida por la Ley de Instituciones de Crédito, la Circular única Bancaria y la Ley de Protección y Defensa al Usuario de Servicios Financieros para atender cualquiera asunto relacionado con la privacidad
- La información de contacto a quien podrán dirigirse los clientes o participantes en nuestros programas en caso de cualquier duda sobre estas normas de privacidad
- Es necesario saber quién es el emprendedor para poder brindarle nuestros servicios. Por tanto, BBVA Bancomer puede requerir información del emprendedor y de personas relacionadas para que ayuden a verificar su identidad, con el fin de prevenir el lavado de dinero y el financiamiento de terrorismo; tendrá a la vez el derecho a conservar dicha información durante el tiempo establecido en la legislación aplicable

Aquello que necesitamos saber incluye información básica. Sin embargo, en *Momentum Project* también solicitaremos información financiera o de negocios que el emprendedor tenga con nosotros, con nuestras compañías afiliadas o con otras compañías.

La información que necesitamos proviene en su mayoría del emprendedor, pero BBVA Bancomer puede allegarse de más información a través de otras fuentes para cerciorarse de que los datos recopilados se obtuvieron de forma correcta y completa. Esas fuentes de información pueden provenir, previa autorización tuya, de Sociedades de Información Crediticia, entre otras.

BBVA Bancomer tratará toda la información con total confidencialidad. Todos los empleados de BBVA Bancomer se encuentran capacitados y comprometidos para manejar cuidadosamente tus datos. BBVA Bancomer tomará todas las medidas razonables para hacer de sus bases computarizadas de datos seguros y salvaguardar toda la información obtenida.

BBVA Bancomer podrá utilizar los datos del emprendedor para brindarle un mejor servicio. Para ello deberá contar con su consentimiento expreso con firma autógrafa, en el entendido de que dicho consentimiento en ningún momento será condición para la contratación de cualquier operación o servicio. Estos datos podrán ser usados y revelados a nuestras empresas afiliadas y otras a nivel nacional e internacional, para todos los fines permitidos por las leyes.

Por ejemplo, BBVA Bancomer podrá utilizar la información para:

- Detectar las necesidades del emprendedor y poder ofrecerte el producto adecuado
- Para mejorar nuestros procesos de reclamaciones y otras transacciones
- Confirmar y corregir la información del emprendedor
- Para prevenir fraudes, lavado de dinero, financiamiento del terrorismo y otras actividades ilícitas verificando tu información
- Para un mejor manejo de nuestro negocio
- Para realizar investigaciones de mercado
- Para auditar nuestro negocio
- Para brindarte un mejor servicio

Todos nuestros procesos son constantemente monitoreados a fin de dar el cuidado adecuado y protección a la información del emprendedor.

El sitio web de *Momentum Project* no reconoce de modo automático ningún dato referente a la identidad de los visitantes de sus páginas. Por regla general, BBVA Bancomer solo revelará conforme a la Ley, la información necesaria.

Si el emprendedor tiene alguna duda sobre el contenido, interpretación o alcance de esta política, puede contactar a cualquiera de las Unidades Especializadas de atención a usuarios.

9) Casos no previstos

Cualquier circunstancia no prevista en estas Bases de *Momentum Project*, será resuelta por las instituciones participantes –BBVA Bancomer y New Ventures–, agrupadas en lo que hemos llamado “equipo *Momentum Project*”. La resolución a la que lleguen será inapelable. BBVA Bancomer en alianza con New Ventures se reserva el derecho de retirar a cualquier participante que no cumpla con los requisitos del programa y/o entregue materiales con información incorrecta.